

新規2A ボーナス

基準額 (3商品)	\$ 10,500			(USドル)
達成所要日数	新規販売店 (\$)	ボーナス比率	新規販売店の直出し販売店 (\$)	ボーナス比率
0～1	2,000	0.190	1,000	0.0952
2	1,800	0.171	900	0.0857
3	1,600	0.152	800	0.0762
4	1,400	0.133	700	0.0667
5	1,200	0.114	600	0.0571
6	1,000	0.095	500	0.0476
7	800	0.076	400	0.0381

新規3A ボーナス

基準額 (11商品)	\$ 38,500			(USドル)
達成所要日数	新規販売店 (\$)	ボーナス比率	新規販売店の直出し販売店 (\$)	ボーナス比率
0～1	5,000	0.130	2,500	0.0649
2	4,500	0.117	2,250	0.0584
3	4,000	0.104	2,000	0.0519
4	3,500	0.091	1,750	0.0455
5	3,000	0.078	1,500	0.0390
6	2,500	0.065	1,250	0.0325
7	2,000	0.052	1,000	0.0260

例 1

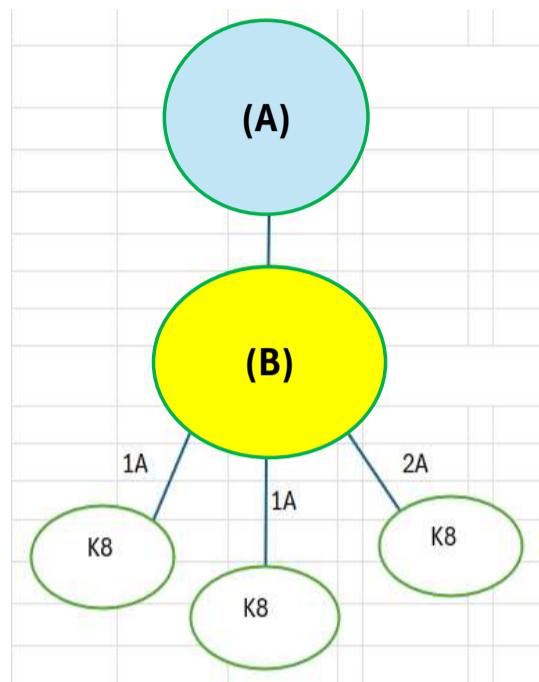
1日でK8を3台販売して2Aを達成した場合

日本で販売した場合(日本円)

$$1,494,000\text{円} (498,000\text{円}*3) \times 0.19 = 283,860\text{円}$$

(A)のボーナス獲得額は「新規販売店の直出し販売店」ボーナスとして 141,930円

(B)のボーナス獲得額は「新規販売店」ボーナスとして 283,860円



例 2

新規販売店がK8を販売して2Aと3Aを1日で達成した場合

日本で販売した場合(日本円)

$$1,494,000\text{円} (498,000\text{円}*3) \times 0.19 = 283,860\text{円}$$

$$5,478,000\text{円} (498,000\text{円}*11) \times 0.13 = 712,140\text{円}$$

(A)のボーナス獲得額は、合計 498,000円

計算式：

新規2Aの「新規販売店の直出し販売店」ボーナス額 141,930円 +

新規3Aの「新規販売店」ボーナス額 356,070円

(B)のボーナス獲得額は、合計 1,279,860円

計算式：

新規2Aの「新規販売店」ボーナス額 283,860円 +

新規3Aの「新規販売店」ボーナス額 712,140円 +

新規2A(C)の「新規販売店の直出し販売店」ボーナス額 141,930円 +

新規2A(D)の「新規販売店の直出し販売店」ボーナス額 141,930円

(C)のボーナス獲得額は 283,860円

(D)のボーナス獲得額は 283,860円

