

新規2A ボーナス

基準額 (3商品)	\$ 12,000	(USドル)		
達成所要日数	新規販売店 (\$)	ボーナス比率	新規販売店の直出し販売店 (\$)	ボーナス比率
0～1	2,000	0.16	1,000	0.08
2	1,800	0.15	900	0.07
3	1,600	0.13	800	0.06
4	1,400	0.11	700	0.05
5	1,200	0.10	600	0.05
6	1,000	0.08	500	0.04
7	800	0.06	400	0.03

新規3A ボーナス

基準額 (11商品)	\$ 44,000	(USドル)		
達成所要日数	新規販売店 (\$)	ボーナス比率	新規販売店の直出し販売店 (\$)	ボーナス比率
0～1	5,000	0.11	2,500	0.05
2	4,500	0.10	2,250	0.05
3	4,000	0.09	2,000	0.04
4	3,500	0.07	1,750	0.03
5	3,000	0.06	1,500	0.03
6	2,500	0.05	1,250	0.02
7	2,000	0.04	1,000	0.02

例 1

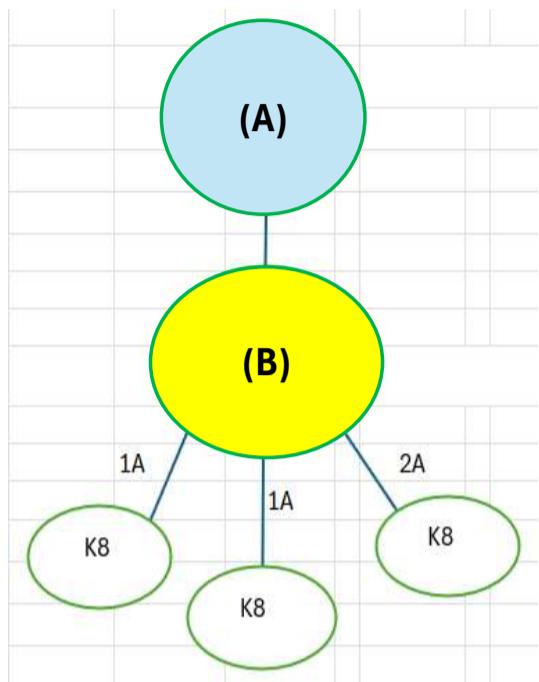
1日でK8を3台販売して2Aを達成した場合

日本で販売した場合(日本円)

$$1,494,000\text{円} (498,000\text{円}*3) \times 0.16 = 239,040\text{円}$$

(A)のボーナス獲得額は「新規販売店の直出し販売店」ボーナスとして 119,520円

(B)のボーナス獲得額は「新規販売店」ボーナスとして239,040円



例 2

新規販売店がK8を販売して2Aと3Aを1日で達成した場合

日本で販売した場合(日本円)

$$1,494,000\text{円} (498,000\text{円}*3) \times 0.16 = 239,040\text{円}$$

$$5,478,000\text{円} (498,000\text{円}*11) \times 0.11 = 602,580\text{円}$$

(A)のボーナス獲得額は、合計 420,810円

計算式：

新規2Aの「新規販売店の直出し販売店」ボーナス額 119,520円 +

新規3Aの「新規販売店」ボーナス額 301,290円

(B)のボーナス獲得額は、合計 1,080,660円

計算式：

新規2Aの「新規販売店」ボーナス額 239,040円 +

新規3Aの「新規販売店」ボーナス額 602,580円 +

新規2A(C)の「新規販売店の直出し販売店」ボーナス額 119,520円 +

新規2A(D)の「新規販売店の直出し販売店」ボーナス額 119,520円

(C)のボーナス獲得額は 239,040円

(D)のボーナス獲得額は 239,040円

